

# Fiba Faktoring, ilk dokuz ayda 2.5 milyar TL ciroya ulaştı

**M**üşterilerine mal ve hizmet satışlarından doğan vadeli alacaklarını temlik alarak, ihtiyaçları doğrultusunda garanti, tahsilat yönetimi ve finansman hizmeti veren Fiba Faktoring, hem yurtiçi hem de yurtdışı ticarete yönelik her sektör ve büyüklükte firmaya geniş yelpazede finansman sağlıyor. Bu yıl ve 2018'de de KOBİ segmentindeki firmalara odaklanmaya devam edeceklerini belirten Fiba Faktoring Genel Müdürü Özge Yılmaz, "Bu yılın ilk dokuz ayında 1.2 milyar TL plasman ve 2.5 milyar TL ciro elde ettik. Bu yıl, 2016'nın aynı dönemine göre yüzde 30 büyüdük. Eylül sonu itibarıyla aktif müşterilerimizin yüzde 75'ini KOBİ'ler oluşturuyor" dedi.

KOBİ'lere hem yurtiçinde hem de ihracat faktoringi alanında destek verdiklerini bildiren Özge Yılmaz, KOBİ'lerin nakit akışlarını olumlu bir şekilde düzenlemelerine yardımcı olduklarını ifade etti. KOBİ segmentinde büyümede etkili bir ürün olan tedarikçi finansmanının temel gündem maddelerinden biri olduğunun altını çizen Yılmaz, mevcut sistemde faktoringi işletme konutüm faturaların, Finansal Kurumlar Birliği (FKB) bünyesindeki Merkezi Fatura Kaydı Sistemi'ne kaydedildiğini dile getirdi.

## "E-fatura kullanımını her geçen gün artıyor"

E-fatura kullanım oranının her geçen gün arttığını dile getiren Özge Yılmaz, söz konusu dijitalleşme sürecinde FKB'nin tamamen elektronik or-



tanda bir platform hazırlayıp, tedarik zinciri finansmanını bu sisteme taşıyacak bir proje yürüttüğünü söyledi. Proje hayata geçtiğinde, tedarikçilerin alıcıların onayladığı faturalar ile sistem üzerinden faktoring işlemi yapabileceğini bildiren Yılmaz, şöyle devam etti: "Tedarikçiler vadeyi beklemeden alacaklarını tahsil ederken, alıcılar da daha esnek vadelerle mal alabilecekler. Aynı zamanda bu ürünle, tedarikçilerin alıcının kredibilitesinden faydalanabildikleri modeller kurgulamak mümkün." FKB tarafından yürütülen Tedarikçi Zinciri Finansmanı Projesi'nin yakın zamanda sonuçlanmasını beklediklerini söyleyen Yılmaz, Fiba Faktoring olarak bu projenin çalışma gruplarında yer aldıklarını ve benzer uygulamalarla hizmet veren bazı özel firmalarla en-

tegrasyon süreçlerini tamamladıklarını dile getirdi.

Ihracat başta olmak üzere firmaların mal ve hizmet satışlarından doğan ticari alacaklarını garanti altına aldıklarını ifade eden Özge Yılmaz, tahsilat ve finansman hizmeti sundukları gayri kabili rücu faktoring işlemlerindeki hacimlerini artırmayı hedeflediklerini dile getirdi. Sektördeki gelişmeleri ve teknolojiyi yakından takip ettiklerini, firma genelinde düzenli olarak IT yatırımı yaptıklarını belirten Yılmaz, "Dijital platformlara taşınmaya başlayan iş süreçlerinde öncü şirketlerden olmayı amaçlıyoruz. Yenilikçi ürünler ve müşteri odaklı hizmet anlayışımız ile sürdürülebilir bir şekilde büyümeye devam etmeyi hedefliyoruz" ifadesini kullandı.

ARAŞTIRMA SERVİSİ

## "Eximbank kredileriyle, uygun maliyetlerde fon sağlıyoruz"

Factors Chain International (FCI) üyesi olduklarını ileten Özge Yılmaz, FCI'nın 90 ülkeye dağılmış muhabir ağı avantajı ile ihracat işlemlerine aracılık ettiklerini ifade etti. Firmaların uluslararası pazarlardaki tahsilat risklerini ortadan kaldırdıklarını söyleyen Yılmaz, "Firmaların bilmedikleri bir ülkede hiç tanımadıkları bir alıcıya mal mukabili ve satış yapmalarına imkan sağlıyoruz. Ayrıca, faktoring şirketlerinin Eximbank kredilerinden faydalanma olanağına kavuşmasıyla birlikte müşterilerimize daha uygun maliyetlerle fonlama imkanı sunabiliyoruz" diye konuştu.